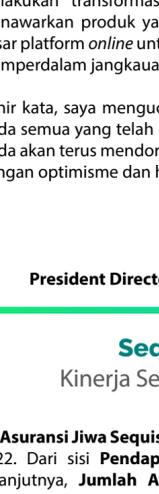


Quality Link

Edisi Semester II - 2022

Letter from President Director Bersama Kita Maju Capai Hari Esok yang Lebih Baik



Nasabah yang Terhormat,
Kami berharap Anda semua senantiasa aman dan sehat. Pandemi beberapa waktu lalu telah menunjukkan bahwa perusahaan untuk tetap menikmati hidup dalam segala keadaan dan menjadikan hal ini sebagai nafas utama perusahaan kami: perusahaan asuransi seperti Sequis ada untuk memberikan rasa aman pada masa yang baik dan memberikan perlindungan kepada nasabah pada masa sulit.

Terlepas dari segala tantangan, semangat kami untuk membangun kesuksesan dari tahun ke tahun telah dibuktikan dengan sejumlah penghargaan yang kami terima tahun ini. Sequis juga akan terus melakukan transformasi digital, fokus pada pertumbuhan premi, menawarkan produk yang seragamitas, dan berkolaborasi dengan pasar platform *online* untuk meningkatkan jangkauan perusahaan serta memperdalam jangkauan penetrasi pasar di berbagai kota.

Akhir kata, saya mengucapkan terima kasih sebesar-besarnya kepada Anda semua yang telah mendukung Sequis. Dukungan dan komitmen Anda akan terus mendorong kami untuk maju menghadapi tahun 2023 dengan optimisme dan harapan baru.

Salam,

Tatang Widjaja
President Director & CEO PT Asuransi Jiwa Sequis Life

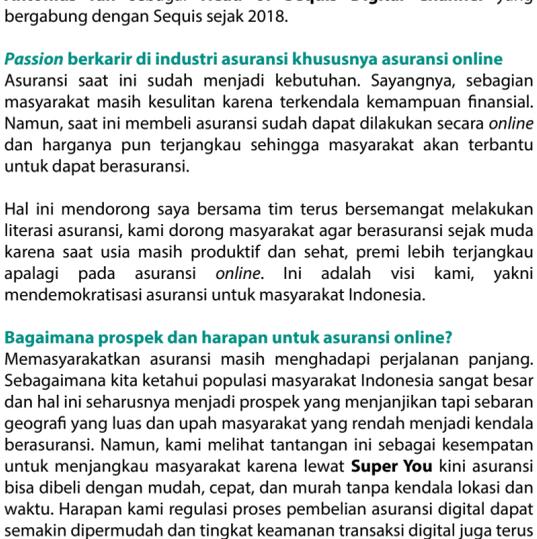
Sequis Performance

Kinerja Sequis Kuartal 3 Tahun 2022

PT Asuransi Jiwa Sequis Life mencatat kinerja positif di kuartal 3 tahun 2022. Dari sisi **Pendapatan Premi** tercatat senilai **Rp2.18 triliun**. Selanjutnya, **Jumlah Aset**, tercatat **Rp19.11 triliun**. Sequis terus mempertahankan posisi modal yang kuat untuk mendukung keseluruhan operasi bisnisnya dengan **Rasio Pencapaian Tingkat Solvabilitas (Risk-Based Capital/RBC)** sebesar **511%**.

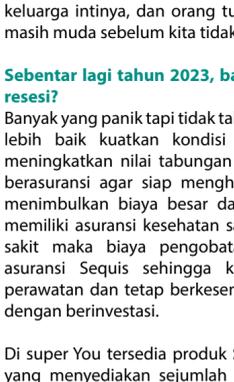
Anak perusahaannya, **PT Asuransi Jiwa Sequis Financial** mencatat kinerja kuat 3 tahun ini sebagai berikut: **Pendapatan Premi** sebesar **Rp43.40 miliar**. **Jumlah Aset** sebesar **Rp502.85 miliar**. Sebagaimana Sequis Life berhasil mempertahankan posisi modalnya, Sequis Financial juga mampu mempertahankan posisi **RBC** di atas minimal yang diwajibkan OJK sebesar 120%, yakni sebesar **446%**.

*)Data kinerja keuangan Kuartal 3 Tahun 2022 disajikan dalam Laporan Posisi Keuangan dan Laporan Laba Rugi Komprehensif di sequis.co.id



Sequis Product

Bantu Jaga Kualitas Kesehatan Nasabah,
Sequis Luncurkan SCIP
Bagi Nasabah Pemilik Polis SOFI



Dalam rangka memaksimalkan program penyakit kritis Sequis System and Organ Function Insurance (SOFI), Sequis memberikan perlindungan ekstra untuk pencegahan & rehabilitasi penyakit kritis, yaitu Sequis Critical Illness Program (SCIP) berupa Program Perawatan Pencegahan & Program Perawatan Rehabilitasi.

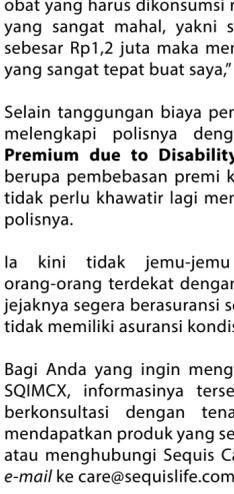
Program Perawatan Pencegahan adalah deteksi dini penyakit kritis berupa cek kesehatan dari Sequis Klinik Prodia yakni layanan Panel Uji Saring Kanker Serviks, Panel Uji Saring Kanker Prostat, ELP (*Expanded Lipid Profile*) serta tambahan fasilitas layanan PULS Tes Jantung dan Panel Risiko Stroke.

Program Perawatan Rehabilitasi dimaksudkan untuk meningkatkan kualitas hidup selama proses pemulihan. Layanannya berupa diet makanan sehat bagi pasien kanker, jantung, dan stroke dari Gorry Gourmet. Ada juga fasilitas Gorry Well berupa latihan fisik dengan *Trainer*. Layanan perawatan rehabilitasi yang lain adalah Tes Farmakogenomik dari Nala Genetics untuk memaksimalkan pengobatan sesuai genetik untuk meminimalkan efek samping yang ditimbulkan pada tubuh dan mengetahui pola hidup yang tepat bagi pasien jantung kardiovaskular, onkologi, psikiatri, dan nyeri. Tersedia juga layanan konsultasi psikolog di rumah sakit rekanan Sequis.

Nasabah yang ingin menambah manfaat asuransi dengan SOFI dan SCIP dapat menghubungi tenaga pemasar Sequis. Bagi calon nasabah dapat memanfaatkan fasilitas *Find Agent* yang akan menghubungkan Anda dengan tenaga pemasar terbaik Sequis dalam waktu singkat.

Sequis Figure

Antonius Tan, Asuransi pada Era Digital
Merupakan Kebutuhan Bukan Lagi Pilihan



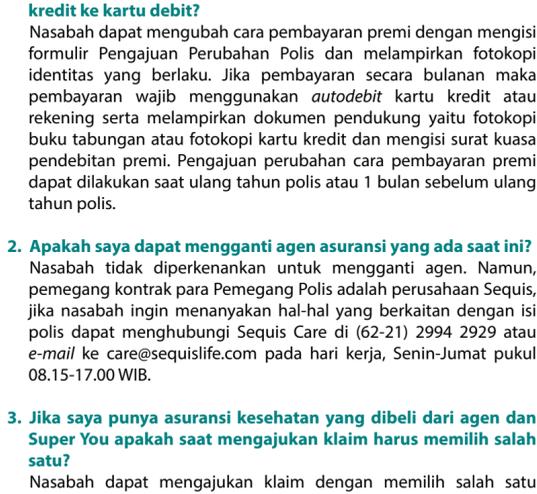
Transformasi digital terus berjalan semakin cepat termasuk di industri keuangan. Hal ini pun diantisipasi Sequis dengan mengembangkan kemudahan berasuransi *online* melalui kanal asuransi digitalnya, **Super You by Sequis Online**. Harapannya, Sequis dapat terus konsisten menjadi perusahaan asuransi yang selalu relevan menjawab kebutuhan masyarakat.

Saat ini, Super You dinahkodai anak muda yang dalam kesibukannya masih tetap bersemangat berbagi tips berasuransi. Bagaimana pendapatnya soal berasuransi, berikut wawancara kami dengan **Antonius Tan** sebagai **Head of Sequis Digital Channel** yang bergabung dengan Sequis sejak 2018.

Passion berkarir di industri asuransi khususnya asuransi online
Asuransi saat ini sudah menjadi kebutuhan. Sayangnya, sebagian masyarakat masih kesulitan karena terkendala kemampuan finansial. Namun, saat ini membeli asuransi sudah dapat dilakukan secara *online* dan harganya pun terjangkau sehingga masyarakat akan terbantu untuk dapat berasuransi.

Hal ini mendorong saya bersama tim terus bersemangat melakukan literasi asuransi, kami dorong masyarakat agar berasuransi sejak muda karena saat usia masih produktif dan sehat, premi lebih terjangkau apalagi pada asuransi *online*. Ini adalah visi kami, yakni mendemokratisasi asuransi untuk masyarakat Indonesia.

Bagaimana prospek dan harapan untuk asuransi online?
Memasyarakatkan asuransi masih menghadapi perjalanan panjang. Sebagaimana kita ketahui populasi masyarakat Indonesia sangat besar dan hal ini seharusnya menjadi prospek yang menjanjikan tapi sebaran geografis yang luas dan upah masyarakat yang rendah menjadi kendala berasuransi. Namun, kami melihat tantangan ini sebagai kesempatan untuk menjangkau masyarakat karena lewat **Super You** kini asuransi bisa dibeli dengan mudah, cepat, dan murah tanpa kendala lokasi dan waktu. Harapan kami regulasi proses pembelian asuransi digital dapat semakin dipermudah dan tingkat keamanan transaksi digital juga terus ditingkatkan agar masyarakat merasa aman dalam membeli asuransi secara *online*. Harapan kami lainnya tentu agar semakin banyak sebaran jaringan rumah sakit hingga ke daerah terkecil agar manfaat **asuransi kesehatan** bisa dirasakan secara nyata oleh seluruh lapisan masyarakat.



Pesan dan saran bagi milenial soal berasuransi
Usia milenial adalah saat yang tepat untuk berasuransi karena bisa mendapatkan premi murah dan mencegah terjadinya *Sandwich Generation* pada masa mendatang, yakni harus menanggung dirinya, keluarga intinya, dan orang tuanya. Jadi segeralah berasuransi selagi masih muda sebelum kita tidak lagi bisa atau terlambat memilikinya.

Sebentar lagi tahun 2023, bagaimana cara menghadapi ancaman resesi?
Banyak yang panik tapi tidak tahu harus melakukan apa. Daripada panik lebih baik naikan kondisi finansial kita. Bukan hanya dengan meningkatkan nilai tabungan dan investasi saja tapi kita juga perlu berasuransi agar siap menghadapi kejadian tak terduga yang bisa menimbulkan biaya besar dan menggerus keuangan kita. Dengan memiliki asuransi kesehatan saat kita memerlukan perawatan rumah sakit maka biaya pengobatan menjadi tanggungan perusahaan asuransi Sequis sehingga kita dapat merasa tenang menjalani perawatan dan tetap berkesempatan mengembangkan nilai aset kita dengan berinvestasi.

Di super You tersedia produk **Super Easy Health**, asuransi kesehatan yang menyediakan sejumlah manfaat, seperti pertanggunganaan pada segala risiko kesehatan tanpa spesifikasi penyakit tertentu, manfaat rumah sakit dengan Rp1 miliar, dan premi yang murah mulai dari Rp135 ribu.

Sequis Claim

Pembayaran Klaim & Manfaat
untuk Nasabah Sequis

Pembayaran klaim adalah komitmen Sequis untuk melindungi masa depan para nasabah.

Klaim & Manfaat	Sequis Life	Sequis Financial
Kuartal 3 - 2022	Rp938,6 Miliar	Rp26,9 Miliar

Mampu Berobat Kanker Senilai Lebih dari Rp1 M Berkat SQIMCX



Felicia, nasabah Sequis telah merasakan manfaat berasuransi melalui **Sequis Q Infinite MedCare Rider X Booster (SQIMCX) Plan 0** yang dimilikinya sejak awal tahun 2020. Ia menderita sakit infeksi paru sejak September 2021 yang akhirnya membuatnya terpaksa menjalani rawat inap selama 70 hari sejak akhir Maret 2022 di salah satu RS swasta di Jakarta Selatan hingga menghabiskan biaya rawat inap Rp740 juta. Selama pengobatan selain harus menggunakan selang oksigen untuk mencegah turunnya saturasi, ia pun harus melewati serangkaian tes yang cukup banyak, seperti cek darah, x ray, CT scan, *biopsy*, *bronchoscopy* dan pemeriksaan terkait dugaan autoimun sampai ke laboratorium di luar rumah sakit tempat ia dirawat. Nilai klaim ini hampir semuanya dicover oleh produk SQIMCX, sedangkan kelebihan biaya (*excess*) yang harus ia bayarkan hanya sekitar Rp5 juta untuk tes PCR ekspres dan kelebihan jam *visit* dokter.

Setelah 70 hari perawatan di Jakarta tidak membawa hasil yang baik maka Felicia disarankan oleh rekan dan keluarganya untuk berobat ke Bea Felicia Hospital di Kuala Lumpur, Malaysia. Dari hasil pemeriksaan PET Scan dan EGFR darah di rumah sakit ini, ia didiagnosis *non small cell lung cancer*, jenis kanker paru yang menyebar di beberapa lokasi di tulang dan kepala. Selama 14 hari rawat inap di Malaysia, ia mendapatkan pengobatan target terapi yang tepat untuk jenis penyakitnya. Total biaya pengobatan mencapai sekitar Rp260 juta, hampir setengahnya untuk biaya pembelian obat yang harus ia minum seumur hidup.

Mengetahui nilai yang sangat besar ini, ia sangat bersyukur atas polis asuransi kesehatan SQIMCX yang dibelinya pada tahun 2020 sehingga kondisi keuangan keluarganya tetap terlindungi dan dapat tetap beraktivitas seperti biasa tanpa harus menurunkan standar hidup sehatnya Felicia dapat merasa tenang menjalani pengobatan.

"Saya sangat bersyukur telah memiliki polis SQIMCX. Saya sama sekali tidak membayangkan mengalami sakit yang biayanya sampai lebih dari Rp1 Miliar. Ke depannya, saya masih harus melakukan *monitoring* pengobatan secara rutin dan pemeriksaan di Malaysia. Saya masih menjalani target terapi dalam jangka panjang melalui obat yang harus dikonsumsi rutin. Mengetahui harga per butir obat yang sangat mahal, yakni setelah promo pembelian saja masih sebesar Rp1,2 juta maka membeli polis SQIMCX adalah keputusan yang sangat tepat buat saya," ujar Felicia.

Selain tanggungan biaya pengobatan, Felicia juga bersyukur telah melengkapi polisnya dengan manfaat tambahan **Waiver of Premium due to Disability or Dread Disease Rider**, manfaat berupa pembebasan premi karena penyakit kritis ini membuatnya tidak perlu khawatir lagi memikirkan dana untuk membayar premi polisnya.

Ia kini tidak jemu-jemu berbagi pengalamannya kepada orang-orang terdekat dengan maksud agar mereka pun mengikuti jejaknya segera berasuransi selagi sehat karena jika sudah sakit dan tidak memiliki asuransi kondisi finansial pasti terganggu.

Bagi Anda yang ingin mengetahui lebih lanjut mengenai produk SQIMCX, informasinya tersedia di sequis.co.id. Anda pun bisa berkonsultasi dengan tenaga pemasar terbaik Sequis guna mendapatkan produk yang sesuai kebutuhan dengan Klik *Find Agent* atau menghubungi Sequis Care di nomor (62-21) 2994 2929 atau *e-mail* ke care@sequislife.com untuk bantuan lainnya.

Sequis Insurance Tips

Mengenal Sequis Waiver of Premium Due To Disability or Dread Disease Rider

Apakah Anda pernah mendengar istilah *Waiver* asuransi? *Waiver* termasuk dalam *rider* (manfaat tambahan) yang bisa ditambahkan oleh nasabah dalam polis dasar yang dimiliki. Penambahan *Waiver* merupakan bentuk mitigasi bilamana terjadi risiko pada Tertanggung sehingga kewajiban membayar premi dialihkan kepada Penanggung, yakni Sequis Life sebagai perusahaan asuransi yang melindungi Anda dan keluarga.

Waiver dimaksudkan untuk meringankan beban finansial nasabah saat musibah terjadi dalam hal ini adalah kewajiban finansial untuk membayar premi karena ketidakmampuan beraktivitas, bekerja, atau mengalami sakit kritis sehingga tidak ada lagi pemasukan, atau adanya pengeluaran yang sangat besar di luar biaya hidup sehari-hari.

Perlu tidaknya menambah *rider* ini pada polis Anda tentu tergantung kebutuhan dan kemampuan finansial. Caranya, lihat riwayat kesehatan diri dan keluarga apakah berisiko mengalami penyakit kritis, apakah aktivitas atau pekerjaan sehari-hari termasuk berisiko mengalami kecelakaan, dan apakah jika menambah *rider* bisa berkomitmen membayar premi dalam jangka panjang karena menambah *rider* berarti premi akan bertambah.

Ada berbagai *Waiver* yang disediakan oleh Sequis. Kali ini kita bahas **Sequis Waiver of Premium due to Disability or Dread Disease Rider**, yakni asuransi tambahan yang memberikan manfaat pembebasan premi jika Tertanggung mengalami Cacat Total dan Tetap atau salah satu dari 36 Penyakit Kritis yang tercantum dalam polis sebelum mencapai usia 65 tahun. Nasabah dapat membeli produk ini sejak Tertanggung 6 bulan hingga 60 tahun.

Sebagai contoh untuk memberikan gambaran mengenai manfaat *waiver* ini, misalkan Ibu Ela membeli asuransi unit link Sequislink New Gen Protector pada saat usianya 45 tahun kemudian ia menambah proteksi Sequis Waiver of Premium due to Disability or Dread Disease Rider pada polisnya. Adapun Uang Pertanggunganan (UP) dari polisnya sebesar Rp200 juta dengan premi yang harus dibayarkan sebesar Rp16 juta dan *top up* terjadwal Rp15 juta. Tidak disangka pada usia 47 tahun Ibu Ela mengalami kanker paru stadium 4 yang termasuk dalam 36 penyakit kritis yang tercantum dalam polis. Dengan demikian, ia dibebaskan dari pembayaran premi target dan *top up* terjadwal hingga Masa Pembebasan Premi atau hingga ia berusia 65 tahun.

Ilustrasi di atas diharapkan dapat memberikan gambaran mengenai manfaat proteksi ini. Silakan cek polis Anda apakah sudah dilengkapi dengan Sequis Waiver of Premium due to Disability or Dread Disease Rider. Jika belum dapat menghubungi agen Anda atau Sequis Care.

Sequis FAQ

1. Apakah saya bisa mengubah cara pembayaran premi dari kartu kredit ke kartu debit?
Nasabah dapat mengubah cara pembayaran premi dengan mengisi formulir Perubahan Perubahan Polis dan melampirkan fotokopi identitas yang berlaku. Jika pembayaran secara bulanan maka pembayaran wajib menggunakan *autodebit* kartu kredit atau rekening serta melampirkan dokumen pendukung yaitu fotokopi buku tabungan atau fotokopi kartu kredit dan mengisi surat kuasa pendebitan premi. Pengajuan perubahan cara pembayaran premi dapat dilakukan saat ulang tahun polis atau 1 bulan sebelum ulang tahun polis.

2. Apakah saya dapat mengganti agen asuransi yang ada saat ini?
Nasabah tidak diperkenankan untuk mengganti agen. Namun, pemegang kontrak para Pemegang Polis adalah perusahaan Sequis, jika nasabah ingin menanyakan hal-hal yang berkaitan dengan isi polis dapat menghubungi Sequis Care di (62-21) 2994 2929 atau *e-mail* ke care@sequislife.com pada hari kerja, Senin-Jumat pukul 08.15-17.00 WIB.

3. Jika saya punya asuransi kesehatan yang dibeli dari agen dan Super You apakah saat mengajukan klaim harus memilih salah satu?
Nasabah dapat mengajukan klaim dengan memilih salah satu asuransi kesehatan yang ingin digunakan terlebih dahulu. Apabila penjaminan klaim asuransi yang pertama terdapat selisih maka nasabah masih dapat mengajukan klaim untuk selisih klaim tersebut dengan menggunakan asuransi yang kedua secara *reimbursement* dengan metode perhitungan koordinasi manfaat dengan asuransi yang pertama.

Sequis Inside

Gunung Sewu Sports Gathering 2022

Leadership Webinar by MiPower

Cara Jitu Melek Finansial untuk Generasi Milenial

Webinar Education for Inheritance

Asuransi Kesehatan Harga Ekonomis Manfaat Lengkap dari Sequis

Sequis Buka Kantor Pemasaran Baru dan Gelar Customer Gathering di Medan

Training Service: Melayani Customer dengan Hati

Media Talk Show: Resesi Global, Kesempatan atau Ancaman?

Baca Selengkapnya

Sequis Award

Terima kasih atas kepercayaan dan dukungan para nasabah sehingga selama 38 tahun Sequis terus mengukir prestasi secara berkesinambungan. Penghargaan yang diterima Sequis sepanjang tahun 2022 adalah:

Unit Link Awards - Infovesta dari majalah **Investor** kepada Sequis Life untuk kinerja US Dollar Stable Fund (Kategori Pendapatan Tetap USD Periode 5 Tahun) dan US Dollar Stable Fund (Kategori Pendapatan Tetap USD Periode 7 Tahun)

3rd Indonesia Top 50 Insurance Awards 2022 dari majalah **The Economics** kepada Sequis Life pada kategori **Life Insurance with Asset Rp10- Rp25 Trillion**

3rd Indonesia Most Popular Digital Financial Brand Awards 2022 (Millennials Choice) dari majalah **The Economics** kepada Sequis Life sebagai **Most Popular Digital Financial Brand in E-Claim Category Life Insurance < Rp15 Trillion**

Market Leader Award 2022 dari majalah **Media Asuransi** kepada Sequis Life kategori Asuransi Jiwa

KPK Award 2022 dari **Komis Pemberantasan Korupsi** kepada Sequis Life untuk Peran Serta dan Kerja Sama dalam Implementasi Aplikasi Pertukaran Data Elektronik (PEDAL)