Sequis
Your Better Tomorrow

LIFE
HEALTH
INVESTMENT

e-Buletin Nasabah Sequis

Quality linq

Edisi Semester II - 2024

Asuransi dalam Resolusi Tahun Baru

Manfaat Asuransi Jiwa Kredit (AJK) dalam KPR

Sequis Hadirkan Q Infinite MedCare Shield Rider

SEQUIS PEOPLE

Resolusi Tahun Baru, Perlukah?

Pendapat *Leader* Sequis Mengenai Asuransi Jadi Resolusi Tahun Baru

Tahun baru bukan sekadar pergantian tahun di kalender.

Tetapi, sebuah kesempatan karena kita masih diberi waktu untuk meninggalkan yang buruk dan menjadi lebih baik pada tahun mendatang. Harapan akan hari esok yang lebih baik tersebutlah yang dapat dituangkan dalam **Resolusi Tahun Baru**.

Mengingat masa depan adalah sesuatu yang tidak pasti dan kita pun tidak bisa persis mengetahui apa yang harus dilakukan agar tetap aman dan selamat sehingga membuat resolusi tahun baru akan membantu kita memiliki tekad melakukan sejumlah hal yang baik bagi kehidupan.

Banyak orang gagal mewujudkan resolusi tahun baru mereka. Namun, sebaiknya jangan melewatkan pergantian tahun baru tanpa memiliki resolusi karena ada dampak positifnya bagi kita, yakni menjadi penyemangat melakukan yang terbaik meski hidup penuh ketidakpastian. Dampak positif dari membuat resolusi akan dirasakan juga manfaatnya oleh orang lain, misalnya orang lain akan merasa kita memperlakukan mereka lebih baik, waktu luang lebih banyak untuk keluarga, jalinan pertemanan baru hingga soal finansial menjadi lebih aman karena ada tekad melunasi utang dan memiliki asuransi.

Apakah Anda sudah membuat resolusi tahun baru? Perlukah asuransi masuk dalam dalam daftar resolusi? Simak pandangan para *leader* Sequis berikut. Siapa tahu menjadi inspirasi bagi Anda.

Sequis Compliance Director
Yasunori Mukogawa

Membuat resolusi tahun baru menjadi salah satu tradisi yang umum dilakukan masyarakat Jepang. Resolusi tahun baru biasanya berupa rencana yang ingin dicapai dan strategi detail untuk mencapainya. Saya pun memiliki kebiasaan membuat resolusi pada setiap akhir tahun. Dalam bahasa Jepang, resolusi tahun baru disebut "**抱負**" Artinya, “bertanggung jawab.” Kata tanggung jawab menekankan komitmen kuat untuk menjalankan rencana yang telah ditetapkan. Saat membuat resolusi, saya selalu mempertimbangkan keluarga dan orang-orang terdekat yang menjadi tanggung jawab saya sehingga setiap resolusi yang saya buat mencerminkan kepedulian saya untuk mereka.

Saat Anda menyusun resolusi tahun baru, cobalah memikirkan keluarga dan orang-orang yang mendukung Anda. Mungkin ini juga momen yang tepat untuk mempertimbangkan asuransi sebagai bentuk perlindungan jangka panjang bagi mereka yang paling berarti dalam hidup Anda.

Chief of Alternative Distribution Channel Sequis Life

Harmoko Wahyudi

Membuat resolusi tahun baru dapat membantu kita lebih terarah menuju hal-hal yang lebih baik. Anda pun akan lebih bersemangat meski pasti akan ada tantangan.

Buat *checklist* terhadap hal-hal yang sedang berlangsung saat

ini agar Anda tahu bagian mana yang perlu penyesuaian dan yang perlu diperbaiki. *Checklist* tersebut juga bisa jadi refleksi atas rencana baru yang ingin kita buat. Resolusi bukan hanya tentang kehidupan pribadi, tetapi juga penting dibuat oleh perusahaan demi keberlanjutan bisnis.

Kami di Sequis memiliki target profitabilitas dan berkomitmen agar bisnis terus bertumbuh sehat dan berkelanjutan. Untuk itu, kontribusi dan semangat diperlukan dari setiap karyawan dan semua departemen agar perusahaan dapat melayani nasabah lebih baik dan berkontribusi untuk industri asuransi di Indonesia.

Head of STAE Sequis Life

Ferry Chandra Gunawan

Sequislife

Ada banyak orang gagal mencapai resolusi tahun baru bisa jadi karena kurang konsisten menjalani komitmen yang sudah dibuat. Untuk itu, bangunlah sistem dan dukungan yang kuat. Salah satu caranya adalah melihat kembali kondisi keuangan saat ini agar keputusan buruk tahun lalu tidak terbawa ke tahun yang baru dan kita bisa memutuskan target apa yang ingin dibuat.

Salah satu resolusi tahun baru yang perlu dibuat adalah membenahi keuangan. Anda bisa menggunakan rumus perencanaan keuangan: 40% untuk membiayai kebutuhan sehari-hari, 30% melunasi cicilan utang, 20% menabung dan berasuransi, serta 10% sosial.

Asuransi jiwa dan kesehatan bermanfaat untuk menjaga kondisi finansial. Jika finansial keluarga sudah terlindungi sejak dini dari risiko kehidupan, seperti sakit atau meninggal dunia, tentu kita bisa fokus mencapai resolusi tahun baru.

Head of Underwriting and New Business Document Imaging Management Sequis Life

Fridolin Seto Pandu

Saya membuat resolusi tahun baru karena bermanfaat untuk mengukur pencapaian, mengetahui kegagalan, dan menjadi penyemangat untuk memiliki cita-cita pada tahun yang baru.

Membuat resolusi tahun baru bisa dilakukan untuk kehidupan pribadi, dalam keluarga, dan pekerjaan. Untuk mencapai semua resolusi itu tentu kita perlu asuransi jiwa dan asuransi kesehatan sebab ada risiko dalam setiap tahapan kehidupan dan saat kita beraktivitas. Apalagi, memasuki tahun baru berarti usia pun akan berubah. Ada kemungkinan kondisi kesehatan akan menurun. Untuk itu, memiliki asuransi bisa dimasukkan dalam resolusi tahun baru.

Head of Data and Analytics Sequis Life

Budiman Rusly Djohari

Sequislife

Resolusi tahun baru merupakan waktu untuk merayakan pencapaian dan belajar dari kegagalan agar siap menghadapi tantangan ke depan. Tantangan kehidupan banyak sekali dan tidak semua dapat kita prediksi.

Pencapaian yang sudah diraih pada tahun ini menjadi penyemangat untuk kita membuat cita-cita berikutnya. Tantangan yang dapat kita lewati tahun ini menjadi refleksi bahwa tahun depan bisa jadi ada tantangan yang lebih besar.

Menurut saya, kesehatan yang prima dan finansial yang kuat akan membantu kita mencapai cita-cita dan menghadapi tantangan. Memiliki asuransi kesehatan membantu kita bisa mendapatkan pengobatan berkualitas saat sakit dan memiliki asuransi jiwa untuk menjaga finansial keluarga. Keduanya berguna untuk mendukung kita tetap fokus mencapai cita-cita. Jadi, saya setuju jika memiliki asuransi menjadi bagian dari resolusi tahun baru.

Demikian sudut pandang para *leader* Sequis. Sekarang saatnya Anda membuat **Resolusi Tahun Baru 2025**. Dimulai dengan mencoba mencari tahu faktor yang apa yang membuat resolusi tahun lalu gagal tercapai dan belajar dari kesalahan itu sehingga kita lebih obyektif membuat daftar resolusi tahun depan dan lebih optimis bisa mencapainya. Jangan lupa masukkan asuransi jiwa dan asuransi kesehatan dalam daftar resolusi Anda.

Sequis siap membantu melindungi Anda dan keluarga.

SEQUIS PRODUCT

Solusi Hadapi Inflasi Medis dari Sequis

Sequis Q Infinite MedCare Shield Rider

Kenaikan biaya perawatan medis tengah menjadi perhatian banyak pihak. Hal ini mengingat biaya perawatan kesehatan sebelum terjadi inflasi pun telah menjadi beban finansial masyarakat. Risiko sakit tidak dapat ditebak. Demikian pula dengan besaran biaya pengobatannya. Kondisi ini mengharuskan kita memikirkan ulang kondisi finansial, yakni perlu melengkapi diri dan keluarga dengan asuransi kesehatan sembari meningkatkan gaya hidup sehat.

Mendukung upaya tersebut, Sequis menghadirkan **Sequis Q Infinite MedCare Shield Rider (IMC Shield)** yang harganya terjangkau dengan manfaat limit pertanggungan kesehatan hingga Rp12 miliar per tahun polis.

Keunggulan IMC SHIELD

Dengan IMC Shield, Tertanggung sudah terlindungi sejak usia 30 hari–70 tahun. Jika membutuhkan rawat inap, pasien bisa mendapatkan perawatan dengan tarif kamar terendah dengan 1 tempat tidur.

- Manfaat tahunan hingga Rp12 Miliar
- Manfaat rawat inap 1 tempat tidur terendah dengan harga terjangkau
- Tersedia pilihan *Plan Sequis Keeper* untuk premi lebih fleksibel
- *Wellness Reward* hingga 15% dari premi tahunan bila tidak ada klaim
- Ragam pilihan wilayah pertanggungan
- Menanggung perawatan di luar wilayah pertanggungan untuk kasus darurat
- Memberikan manfaat perlindungan IGD tanpa perlu rawat inap
- Fasilitas *cashless* di rumah sakit rekanan di Indonesia dan Asia

Tersedia penggantian biaya rawat jalan pascarawat inap, termasuk biaya konsultasi gizi.

Jika terdapat gangguan penyakit kritis atau tiba-tiba mengalami kondisi serius yang memerlukan pertolongan pertama maka IMC Shield bisa diandalkan karena tersedia manfaat penggantian IGD untuk kondisi darurat yang tidak memerlukan rawat inap.

Terdapat juga manfaat unit perawatan intensif (ICU) untuk penyakit jantung, seperti penyakit jantung koroner dan manfaat perawatan di unit perawatan intensif medis (MICU).

Dukungan hidup sehat pun tersedia di produk ini melalui fitur Sequis Benefit Box yang memberikan poin berupa *Wellness Reward* yang dapat digunakan untuk mengganti biaya medical check-up, vaksin, atau untuk membayar *deductible* dan ekses klaim jika tidak ada pengajuan klaim selama masa observasi.

IMC Shield memiliki manfaat melindungi karyawan sekalipun sudah memiliki pertanggungan dari asuransi kantor. Dengan menjadi nasabah IMC Shield yang dilengkapi dengan Sequis Keeper, karyawan dan anggotanya keluarganya dapat mengajukan *reimbursement* atas Sequis Keeper ke asuransi kantor atau asuransi kesehatan yang telah dimiliki sebelumnya.

Sequis Keeper adalah sejumlah biaya rawat inap dengan jumlah dan batas tertentu yang harus ditanggung sendiri oleh Pemegang Polis sesuai *plan.* Tersedia dalam fitur produk yang dipilih sebelum manfaat asuransi rawat inap dapat dibayarkan oleh perusahaan asuransi.

Ilustrasi

Contoh berikut adalah gambaran manfaat produk IMC Shield:

- Alisa (32 tahun) membeli Q Smart Life New Gen untuk dirinya dengan Uang Pertanggungan (UP) Rp500 juta. Ia menambahkan *Rider*, yakni Sequis IMC Shield Plan Wood namun tanpa fitur Sequis Keeper dengan premi asuransi tambahan (*Rider*) sebesar Rp9.128 ribu/tahun.

  Setahun kemudian, Alisa harus dirawat inap dan total tagihan rumah sakit Rp106 juta. Seluruh biaya perawatan Alisa selama rawat inap ini ditanggung oleh Sequis.

- Alisa (32 tahun) membeli Q Smart Life New Gen untuk dirinya dengan UP Rp500 juta. Untuk melengkapi proteksinya, Alisa menambahkan IMC Shield dengan Sequis Keeper* *Plan* Wood 1 (besarnya Sequis Keeper Plan Wood 1 adalah Rp5 juta) dengan premi *Rider* sebesar Rp7.626 ribu/tahun.
  Setahun kemudian, Alisa dirawat inap dan total tagihan rumah sakit Rp106 juta. Untuk membayar tagihan ini, Ia memilih menggunakan Sequis Keeper. Dengan demikian, biaya yang ditanggung Sequis sebesar Rp 101 juta (Rp106 juta - Rp5 juta).

  Alisa memilih Sequis Keeper Plan Wood 1 sehingga ia menghemat biaya asuransi sebanyak 16.5% dibanding Premi IMC Shield Plan Wood (tanpa Sequis Keeper).

  Alisa juga memiliki asuransi kantor. Ia mengajukan sisa klaim Rp5 juta dan total klaim tersebut dibayar penuh oleh kantornya. Dengan demikian, Alisa tidak perlu biaya atas rawat inapnya.

SEQUIS PRODUCT

Harmoko Wahyudi
Alternative Distributions Channel dapat terus tumbuh tahun 2025

Dalam dunia asuransi yang semakin kompetitif, diperlukan inovasi dan strategi yang tepat untuk dapat bersaing. Salah satu strategi Sequis untuk memperluas pangsa pasar adalah mengembangkan kanal distribusi Alternative Distribution Channel (ADC) atau sering dikenal dengan asuransi kumpulan.

Sequis
LIFE. HEALTH INVES NT.

Kanal ADC Sequis terdiri atas 2. Lini pertama, **Employee Benefit Business (EBB)** yang menyediakan perlindungan bagi perusahaan yang ingin memberikan fasilitas asuransi jiwa atau asuransi kesehatan dengan fasilitas *cashless* kepada karyawannya. Melalui EBB, Sequis juga menyediakan program pencadangan dana pesangon dan pensiun bagi perusahaan. Selain EBB, ada juga lini **Credit Life** yang terdiri dari Asuransi Jiwa Kredit (AJK) dan Asuransi Jiwa Kredit Tetap

(AJKT) yang akan memberikan perlindungan bagi jiwa kreditur nasabah bank dan non bank jika terjadi risiko meninggal dunia selama masa pembayaran kredit.

Strategi mengembangkan kanal ADC Sequis dipimpin oleh **Chief of Alternative Distribution Channel Sequis Life Harmoko Wahyudi** yang sering disapa akrab oleh rekan kerja dan karyawan Sequis dengan sebutan pak Moko. Ia memimpin 50 personel yang akan mendukungnya menjalankan strategi mengembangkan kanal ADC Sequis.

Industri asuransi jiwa pada tahun 2025 diproyeksi oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK) akan terus tumbuh. Optimisme ini juga didukung oleh kinerja operasional asuransi jiwa yang baik pada tahun 2024. Khususnya lini usaha asuransi kredit per Juli 2024, tumbuh sebesar 18,94% yoy. Bagaimana pak Moko memanfaatkan peluang ini untuk membesarkan kanal ADC Sequis?

Tanggung jawab utama di posisi ini?

Saya bertanggung jawab memastikan pertumbuhan departemen yang sehat dan berkelanjutan. Kami menargetkan profitabilitas di seluruh lini melalui strategi kemitraan yang berbasis pada prinsip pengenalan nasabah yang baik dan andal.

Bagaimana tren asuransi kesehatan karyawan?

Tren asuransi kesehatan karyawan terus menunjukkan perkembangan positif. Semakin banyak perusahaan yang menyadari pentingnya kesejahteraan karyawan dan asuransi kesehatan menjadi bagian penting dari komitmen ini. Untuk itu, Sequis berupaya menawarkan produk yang sesuai dengan kebutuhan nasabah korporat.

Apakah Sequis berencana menambah mitra perbankan dan bagaimana produk asuransi Sequis dapat diakses oleh nasabah perbankan?

Saat ini Sequis telah bekerja sama dengan lebih dari 25 mitra perbankan dan terbuka untuk memperluas kerja sama. Nasabah perbankan dapat dengan mudah mengakses produk Sequis, melalui *bundling* dengan produk perbankan maupun pembelian langsung di layanan *customer service* bank. Kami berupaya memastikan produk Sequis mudah diakses oleh nasabah.

Apa proyeksi Anda terkait AJK di tahun 2025, mengingat saat ini sektor properti tengah bangkit?

Kami mendukung prediksi meningkatnya sektor properti. Kami pun optimis minat masyarakat untuk memiliki rumah tapak akan meningkat pada tahun depan. Tentunya, sebagian besar masyarakat akan membeli properti melalui kredit sehingga kebutuhan akan asuransi jiwa kredit juga meningkat. Sequis siap mendukung pertumbuhan ini dengan tetap mengedepankan prinsip kehati-hatian dalam proses *underwriting*.

Bisa jelaskan prinsip kehati-hatian dalam proses *underwriting* tersebut?

Dalam asuransi ada proses underwriting, yakni proses identifikasi dan seleksi risiko saat penerimaan nasabah dan menentukan besaran premi. Dalam tahapan ini, kami sangat berhati-hati, demi menjaga kelangsungan bisnis dan kepercayaan nasabah. Prinsip ini kami kedepankan juga pada nasabah korporasi, yakni tetap akan melewati proses *underwriting*.

Prinsip yang sama kami yakin juga ditegaskan juga dalam kebijakan mitra kami di perbankan dalam menjalankan usaha dan menyalurkan dana kredit kepada masyarakat. Salah satunya kredit perumahan. Dengan tetap berhati-hati dalam pengelolaan dan penyaluran dana kredit maka diharapkan keuangan pihak-pihak yang terkait tetap dalam keadaan sehat dan mampu memenuhi kewajibannya dalam jangka panjang.

Ada wacana penghapusan pajak properti (PPN dan BPHTB). Adakah pengaruhnya untuk AJK?

Kebijakan penghapusan pajak properti yang tengah mengemuka saat ini, kami lihat membawa angin segar bagi sektor properti dan juga AJK. Dengan meningkatnya penjualan properti dan minat masyarakat untuk membeli rumah tapak yang tentunya akan lebih banyak pembelian rumah dilakukan dengan skema kredit berarti kebutuhan perlindungan asuransi untuk pemilik rumah pun bertambah. Kami optimis pertumbuhan sektor properti akan sejalan dengan peningkatan permintaan asuransi jiwa kredit di Sequis meskipun tetap mempertimbangkan aspek risiko dalam *underwriting*.

Adakah resolusi utama dari ADC untuk tahun 2025?

Pada tahun 2025, kami berharap dapat terus meningkatkan kontribusi dari setiap divisi, mempererat kolaborasi dengan mitra, dan memperluas cakupan distribusi. Untuk mencapai resolusi ini, saya bersama 50 personel ADC Sequis akan bekerja keras untuk melayani nasabah yang ada saat ini, inovasi produk yang kompetitif untuk para mitra kami yang relevan dengan kebutuhan pasar, dan tentunya kami akan “memasang mata yang semakin jeli” untuk menangkap peluang bagi kerja sama dengan perbankan dan non perbankan.

SEQUIS INSURANCE TIPS

Serba-Serbi Mengambil KPR

hingga Manfaat Asuransi Jiwa Kredit (AJK)

Memiliki rumah sendiri menjadi idaman banyak orang. Bahkan, menjadi salah satu *list* dalam resolusi tahun baru. Tetapi, mencapai mimpi ini tidaklah mudah karena keinginan seringkali tidak diikuti kesanggupan membeli. Salah satu solusinya melalui Kredit Pemilikan Rumah (KPR) dari perbankan.

Sebelum mengajukan KPR, Anda dapat mempertimbangkan banyak hal, misalnya memastikan kemampuan finansial agar dapat membayar cicilan KPR hingga lunas, pertimbangkan lokasi rumah yang ingin dibeli, rekam jejak pengembang, pastikan juga mengenai Sertifikat Hak Milik (SHM) setelah cicilan lunas, serta pahami skema cicilan KPR.

Khususnya poin terakhir, Anda bisa minta dibuatkan simulasi pembayarannya. Beberapa hal yang perlu diperhatikan soal skema cicilan KPR adalah bekerja sama dengan bank apa, berapa nilai yang harus dicicil dalam masa tenor, dan besaran suku bunga yang ditawarkan karena saat terjadi perubahan suku bunga bank, debitur harus bersiap akan adanya kenaikan cicilan KPR pada masa *floating* (suku bunga mengambang).

Nantinya jika sudah setuju, ada proses pengikatan dengan developer melalui pembayaran *Down Payment* (DP). Anda pun perlu menyiapkan sejumlah dana untuk biaya *appraisal* (penilaian) dokumen KPR dan rumah yang menjadi objek transaksi, biaya notaris untuk pengurusan dokumen Akta Jual Beli (AJB), akta perjanjian KPR, dan sertifikat. Ada juga biaya provisi bank. Kemudian, tidak kalah penting adalah biaya asuransi kebakaran dan asuransi jiwa.

KPR perlu dilengkapi dengan asuransi jiwa untuk mencegah risiko gagal bayar bilamana pembeli (debitur) meninggal dunia sebelum akhir masa kredit. Hal ini sangat penting sebab membayar cicilan KPR membutuhkan waktu tahunan. Sementara itu, risiko kematian bisa datang kapan saja.

Ketika debitur meninggal dunia akan timbul polemik apakah rumah bisa menjadi milik keluarga? sedangkan cicilan KPR belum lunas. Namun, jika harus melunasi sisa cicilan, finansial keluarga tidak mumpuni. Cicilan KPR akhirnya menjadi beban finansial.

Chief of Alternative Distribution Channel Sequis Life Harmoko Wahyudi mengatakan asuransi jiwa dalam KPR dikenal dengan Asuransi Jiwa Kredit (AJK) yang akan berperan memitigasi beban finansial tersebut.

“Prinsip AJK adalah nasabah KPR membayar premi yang sudah termasuk dalam cicilan rumah secara rutin. Jika terjadi risiko meninggal dunia pada debitur maka rumah tetap dapat menjadi milik keluarga karena sisa cicilan KPR pada masa tenor akan dibayar oleh perusahaan asuransi jiwa. Dengan demikian, status kredit menjadi lunas dan ahli waris menjadi pemilih sah rumah tersebut,” sebut Harmoko.

Sequis menyediakan AJK berupa manfaat pelunasan sisa pinjaman yang diberikan dengan cara sekaligus *(lumpsum)* sebesar sisa pinjaman sesuai spesifikasi produk jika debitur (Tertanggung) meninggal dunia dalam Masa Pertanggungan Asuransi.

Sequis berkomitmen menyediakan AJK dengan premi terjangkau bagi nasabah mitra perbankannya. Jadi, tidak perlu khawatir lagi mewujudkan resolusi tahun baru bisa membeli rumah untuk keluarga karena ada AJK dari Sequis yang akan berperan menanggung risiko kewajiban pelunasan sisa cicilan KPR.

SEQUIS INSURANCE TERMINOLOGY

Istilah-Istilah Dalam Asuransi Jiwa Kredit yang Perlu Anda Pahami

Bagi Anda yang akan mengambil KPR, istilah-istilah dalam Asuransi Jiwa Kredit (AJK) dari Sequis berikut bisa menjadi referensi bagi Anda.

Sertifikat AsuransiJiwa Kredit	Dokumen tanda bukti kepesertaan pertanggungan AJK dari Penanggung (perusahaan asuransi) kepada Tertanggung (Debitur KPR) melalui Pemegang Polis Induk.
Pemegang Polis Induk	Pihak perbankan yang bekerja sama dengan developer yang berperan sebagai penyelenggara AJK kepada nasabahnya yang mengajukan fasilitas KPR.
Uang Pertanggungan (UP)	Manfaat AJK berupa sejumlah uang yang dibayarkan Penanggung kepada Pemegang Polis Induk apabila Tertanggung meninggal dunia dalam masa pertanggungan sesuai syarat dan ketentuan yang tercantum

dalam Polis Induk.

Di Sequis, manfaat AJK akan dibayarkan secara sekaligus *(lumpsum)* sebesar sisa pinjaman jika Tertanggung meninggal dunia dalam masa pertanggungan maka perusahaan asuransi akan membayarkan sisa *outstanding* ke bank.

Sisa Pinjaman

Sejumlah pokok pinjaman dan bunga yang masih harus dibayarkan Tertanggung kepada Pemegang Polis Induk sejak tanggal jatuh tempo pembayaran angsuran terakhir sebelum tanggal Tertanggung meninggal dunia. Jumlah ini akan dibayarkan oleh Penanggung kepada Pemegang Polis Induk.

Sequis FAQ

Jika nasabah membutuhkan layanan nasabah dapat menghubungi **Sequis Care** pada Senin-Jumat, pukul 08.15-17.00 WIB di **(62-21) 2994 2929** atau e-mail ke **care@sequislife.com**. Dapat juga melalui **IG @sequisofficial**.

1. **Apa saja yang bisa membuat polis asuransi tradisional saya batal/*lapse*? dan apakah masih bisa dipulihkan?**

   Hal yang bisa membuat polis batal adalah membayar premi tidak sesuai jatuh tempo dan melewati masa keleluasaan *(grace period)*. Jika tidak ada pembayaran premi dalam masa keleluasaan maka polis akan menjadi batal.

Apabila polis terlanjur batal, Anda memiliki waktu 2 tahun sejak polis batal untuk melakukan pemulihan polis *(reinstatement)* dengan melengkapi persyaratan yang diberikan oleh perusahaan asuransi (Sequis).

Polis yang batal/*lapse* dapat kembali dipulihkan dalam periode 2 tahun sejak polis tersebut batal. Nasabah dapat mengisi formulir Pengajuan Pemulihan Polis dan membayar tunggakan premi dengan melampirkan *fotocopy* ID yang berlaku dan dokumen tambahan (persyaratan kesehatan) jika diperlukan.

2. **Bagaimana jika saya baru bisa membayar premi setelah tanggal jatuh tempo?**
   Nasabah disarankan agar membayar premi sebelum jatuh tempo berakhir. Namun demikian, Sequis masih memberikan keleluasaan pembayaran premi selama 30 hari terhitung sejak tanggal jatuh tempo pembayaran premi. Jika dalam jangka waktu tersebut, nasabah belum juga melakukan pembayaran premi dan polis tidak memiliki nilai tunai yang cukup maka polis menjadi batal.

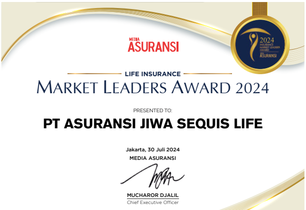
3. **Kapan nasabah dapat mengajukan klaim kesehatan?**
   Nasabah bisa mengajukan klaim kesehatan setelah melewati masa tunggu *(waiting period)* 30 hari* untuk penyakit biasa dan 12* bulan untuk penyakit tertentu terhitung dari tanggal asuransi kesehatan aktif.

*) Waktu yang disebutkan adalah masa tunggu secara umum karena dapat berbeda pada setiap produk asuransi. Anda disarankan mengecek informasi hari yang tertera pada polis sebelum mengajukan klaim.

SEQUIS INFO

Award Sequis sepanjang 2024

Sequis telah menerima sejumlah penghargaan pada tahun 2024



MEDIA ASURANSI

LIFE INSURANCE

MARKET LEADERS AWARD 2024

PRESENTED TO:

PT ASURANSI JIWA SEQUIS LIFE

Jakarta, 30 Juli 2024
MEDIA ASURANSI

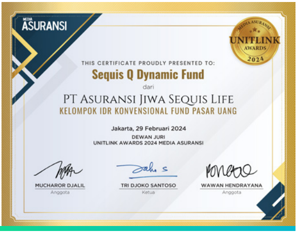
MUCHAROR DJALIL
Chief Executive Officer

Market Leaders Award 2024

Kategori **Life Insurance**
dari Media Asuransi.

Unit Link Awards 2024

Kategori **IDR Konvensional Fund Pasar Uang** untuk Sequis Q Dynamic Fund dari Media Asuransi.



MEDIA ASURANSI

MEDIA ASURANSI UNITLINK AWARDS 2024

THIS CERTIFICATE PROUDLY PRESENTED TO:

Sequis Q Dynamic Fund

dari

PT ASURANSI JIWA SEQUIS LIFE

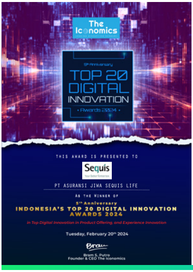
KELOMPOK IDR KONVENSIONAL FUND PASAR UANG

Jakarta, 29 Februari 2024
DEWAN JURI
UNITLINK AWARDS 2024 MEDIA ASURANSI

MUCHAROR DJALIL
Anggota

TRI DJOKO SANTOSO
Ketua

WAWAN HENDRAYANA
Anggota



The Iconomics

5th Anniversary
TOP 20 DIGITAL INNOVATION
• Awards 2024 •

THIS AWARD IS PRESENTED TO

Sequis

PT ASURANSI JIWA SEQUIS LIFE

AS THE WINNER OF

5th Anniversary
INDONESIA'S TOP 20 DIGITAL INNOVATION AWARDS 2024

in Top Digital Innovation in Product Offering, and Experience Innovation

Tuesday, February 20th 2024

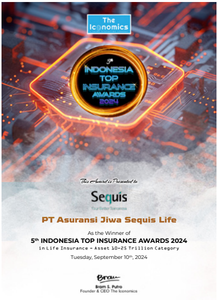
Bram S. Putro
Founder & CEO The Iconomics

Digital Innovation Awards 2024

Kategori **Top Digital Innovation in Product Offering & Experience Innovation**
dari The Iconomics.

Indonesia Top Insurance Awards 2024

Kategori **Life Insurance with assets Rp10 - Rp 25 Trillion** dari The Iconomics.



The Iconomics

5th INDONESIA TOP INSURANCE AWARDS 2024

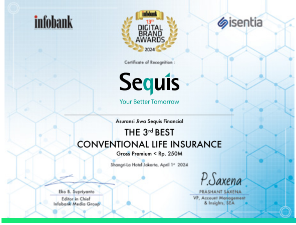
This Award is Presented to

Sequis
Your Better Tomorrow

PT Asuransi Jiwa Sequis Life

As the Winner of
5th INDONESIA TOP INSURANCE AWARDS 2024
in Life Insurance - Asset 10-25 Trillion Category
Tuesday, September 10th, 2024

Bram S. Putro
Founder & CEO The Iconomics



infobank

infobank
13th
DIGITAL BRAND AWARDS
2024

isentia

Certificate of Recognition :

Sequis
Your Better Tomorrow

Asuransi Jiwa Sequis Financial
THE 3rd BEST
CONVENTIONAL LIFE INSURANCE
Gross Premium < Rp. 250M
Shangri-La Hotel Jakarta, April 1st 2024

Eko B. Supriyanto
Editor in Chief
Infobank Media Group

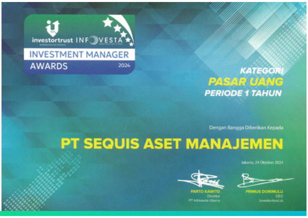
P.Saxena
PRASHANT SAXENA
VP, Account Management
& Insights, SEA

Digital Brand Awards 2024

The 3rd Best Conventional Life Insurance Gross Premium < Rp250 Billion dari Infobank.

Indonesia Top Insurance Awards 2024

Kategori **Pasar Uang Periode 1 Tahun** dari Investortrust dan Infovesta Utama untuk Sequis Aset Manajemen.



investortrust INFOVESTA
INVESTMENT MANAGER AWARDS 2024

KATEGORI
PASAR UANG
PERIODE 1 TAHUN

Dengan Bangga Diberikan Kepada
PT SEQUIS ASET MANAJEMEN

Jakarta, 24 Oktober 2024

PARTO KAWITO
Direktur
PT Infovesta Utama

PRIMUS DORIMULU
CEO
Investortrust.id

Sequis Inside

INVESTMENT MANAGER
2024
2024.10.24 10:39

Sequis Aset Manajemen Raih Penghargaan
Best Investment Manager 2024

HAVING
FUND
2024

Sequis Aset Manajemen & MNC Sekuritas
Adakan "*Having Fund* 2024"
di IBI Kesatuan Bogor

MATRIX XIX Company Visit

Sequis Life Sambut
Kunjungan Mahasiswa UI

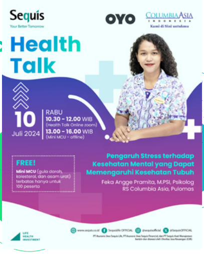
Sequis Life Dukung Lomba Mewarnai
"Lavida Kids *Drawing Competition*"

Sequis Resmikan Kerja Sama
Bancassurance Fund dengan Perbarindo

Health
Talk
Health
Talk

Seminar "Sehat Mental & Finansial
Saat Purna Kerja" untuk Karyawan Sequis

Seminar “Kenali Penyakit yang Sering Menghampiri Karyawan Kantoran” Peringati Hari Sumpah Pemuda



Sequis
Your Better Tomorrow

OYO

COLUMBIA ASIA
INDONESIA
Kami di Sini untukmu

Health Talk

10
Juli 2024

RABU
10.30 – 12.00 WIB
(Health Talk Online zoom)
13.00 – 16.00 WIB
(Mini MCU - offline)

FREE!
Mini MCU (gula darah, kolesterol, dan asam urat) terbatas hanya untuk 100 peserta

Pengaruh Stress terhadap Kesehatan Mental yang Dapat Memengaruhi Kesehatan Tubuh

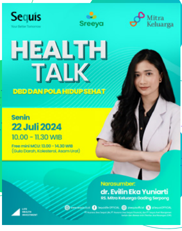
Feka Angge Pramita, M.PSI, Psikolog
RS Columbia Asia, Pulomas

LIFE
HEALTH
INVESTMENT

www.sequis.co.id Sequislife OFFICIAL @sequisofficial @SequisOFFICIAL

PT Asuransi Jiwa Sequis Life, PT Asuransi Jiwa Sequis Financial, dan PT Sequis Aset Manajemen berizin dan diawasi oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK)

Health Talk Online Sequis untuk PT OYO ROOMS Indonesia



Sequis
Your Better Tomorrow

Sreeya

Mitra Keluarga

HEALTH TALK

DBD DAN POLA HIDUP SEHAT

Senin
22 Juli 2024
10.00 – 11.30 WIB
Free mini MCU: 13.00 – 14.30 WIB
(Gula Darah, Kolesterol, Asam Urat)

Narasumber:
dr. Evilin Eka Yuniarti
RS. Mitra Keluarga Gading Serpong

LIFE
HEALTH
INVESTMENT

Seminar Sequis untuk PT Sreeya Sewu Indonesia

Pinasthika
Reflection
Roadshow
by Sequis
www.pinasthikafest.id

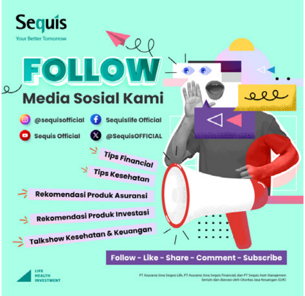
Sequis Life Dukung Literasi Keuangan di Pinasthika Creativestival XX

Sequis Aset Manajemen dan Bank Ina Perdana Luncurkan Kerja Sama Produk Reksa Dana

Seminar *Personal Growth Series* untuk Karyawan Sequis

Baca Selengkapnya

Serunya Hidup
FLeksibeL
SEQUIS Q INFINITE
MEDCARE RIDER
SHIELD


Sequis
Your Better Tomorrow
FOLLOW
Media Sosial Kami
@sequisofficial
Sequislife Official
Sequis Official
@SequisOFFICIAL
Tips Financial
Tips Kesehatan
Rekomendasi Produk Asuransi
Rekomendasi Produk Investasi
Talkshow Kesehatan & Keuangan
Follow - Like - Share - Comment - Subscribe
LIFE
HEALTH
INVESTMENT
PT Asuransi Jiwa Sequis Life, PT Asuransi Jiwa Sequis Financial, dan PT Sequis Aset Manajemen berizin dan diawasi oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK)

www.sequis.co.id Sequislife OFFICIAL @sequisofficial @SequisOFFICIAL

PT Asuransi Jiwa Sequis Life, PT Asuransi Jiwa Sequis Financial, dan PT Sequis Aset Manajemen
berizin dan diawasi oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK)